

Clinic DGAM TIJGER competitie

Donderdag 8 oktober 2026, 13.30-14.30

Teams

Deelnemende partijen

Asset Intelligence, Haskoning, SKF, TIJGER COMITEE namens de Samenwerkingsovereenkomst DGAM,

Verslag

Aanleiding en doel van de clinic

Tijdens de clinic hebben TIJGER COMITEE en de deelnemende marktpartijen gesproken over de DGAM TIJGER-competitie, de verwachtingen rondom de inzendingen en het gedachtegoed achter DGAM.

De competitie staat ook open voor inzendingen vanuit de DGAM-community. Deze community komt voort uit de samenwerkingsovereenkomst DGAM, waarin TIJGER COMITEE en negen beherende aannemers samenwerken aan de ontwikkeling en implementatie van datagedreven assetmanagement.

Met de competitie wil TIJGER COMITEE praktijkvoorbeelden verzamelen die aantonen hoe datagedreven assetmanagement waarde toevoegt en de implementatie van DGAM kan versnellen.

Vragen van de deelnemende partijen

1) Welke insteek past het beste bij de competitie?

Gevraagd wordt welke van de twee mogelijke invalshoeken het beste aansluit bij de competitie.

- Een presentatie gericht op concrete producten en technische oplossingen.
- Een presentatie gericht op de achterliggende filosofie, het proces en de waarde die dit voor de keten kan opleveren.

Het tijger team comité licht toe dat we voor het eco-systeem DGAM vooral zoeken naar aansprekende praktijkvoorbeelden waarin partijen bewezen technologie toepassen. Het gaat daarbij niet uitsluitend om de technische oplossing, maar ook om de manier waarop deze oplossing waarde toevoegt aan het assetmanagement. De voorkeur gaat uit naar onderbouwing door een concrete casus waarin een partij technisch kan aantonen hoe data bijdraagt aan datagedreven onderhoud en uiteindelijk helpt om de instandhoudingsopgave van de infrastructuur te verkleinen.

Zo gaat het dus niet om de kosten van een sensor, maar om de waarde van de data die deze sensor oplevert. Welke informatie is nodig om het gedrag van een asset inzichtelijk te maken? En hoe helpt deze informatie om betere onderhoudsbeslissingen te nemen?

Een sterke inzending combineert daarom een bewezen technische toepassing met een duidelijke toelichting op het proces en de gerealiseerde of verwachte meerwaarde. De toepasbaarheid binnen de infrastructuur is daarbij belangrijk.

Alle aspecten van TIJGER in de inzending moeten terugkomen.

2) Wat is het toekomstbeeld van DGAM?

Een belangrijke vraag is welk toekomstbeeld Samenwerkingsovereenkomst DGAM voor ogen heeft en waar men over een jaar wil staan met DGAM.

Het TIJGER Comité licht toe dat DGAM voortkomt uit de samenwerking tussen de markt en RWS op het gebied van datagedreven assetmanagement. Waar partijen enkele jaren geleden vooral zochten naar eigenstandige ontwikkeling van het werken met data, ligt de nadruk nu steeds meer op samenwerking in de gehele keten en het gezamenlijk benutten van data.

Programma DGAM wil een ecosysteem ontwikkelen waarin partijen binnen de gehele keten op een gestandaardiseerde manier data verzamelen, uitwisselen en gebruiken. Het doel is dat alle betrokken partijen kunnen vertrouwen op de beschikbare data en deze kunnen benutten voor betere beslissingen.

Dit vraagt om samenwerking tussen RWS, beherende aannemers, toeleveranciers en ingenieursbureaus. Een belangrijk uitgangspunt is dat data en informatie beschikbaar blijven, ook wanneer contracten aflopen of andere partijen het beheer overnemen. De visie achter DGAM krijgt inmiddels steeds meer vorm en wordt concreet toepasbaar binnen de infrastructuur. Daarbij blijft de verhouding tussen kosten en baten belangrijk. Het ecosysteem wil inzicht krijgen in de waarde die een toepassing oplevert en de inspanning die nodig is om deze waarde te realiseren.

3) **Toelichting op DGAM en de beschikbare hulpmiddelen**

Het TIJGER Comité heeft de deelnemers meegenomen in de achtergrond van DGAM en de beschikbare informatie op Vector. Daarnaast is het dashboard getoond met een landelijk overzicht van objecten en de bijbehorende objectdashboards. Op Vector staat uitgebreide informatie over DGAM en de TIJGER-competitie. De deelnemers worden nadrukkelijk uitgenodigd om deze informatie te gebruiken bij het voorbereiden van hun inzending.

Belangrijke documenten die op vector te vinden zijn, en ook voor de competitie benut kunnen worden:

- **DGAM 4-fasenplan:** beschrijft de stappen om datagedreven assetmanagement te implementeren.
- **DGAM-gedragsregels:** geven richting aan de samenwerking en de manier waarop partijen binnen DGAM werken.
- **DGAM User Stories:** beschrijven vanuit een concrete informatiebehoefte welke informatie nodig is en welke waarde deze oplevert.
- **Deep Dive-methode:** ondersteunt het verdiepen en uitwerken van vraagstukken.
- **Best Practice energiemonitoring:** biedt een concreet praktijkvoorbeeld van datagedreven assetmanagement.
- **Template TIJGER-competitie:** helpt deelnemers om hun inzending gestructureerd vorm te geven.

4) **Het belang van User Stories**

Het TIJGER Comité benadrukt dat de informatiebehoefte het vertrekpunt moet zijn bij de toepassing van datagedreven assetmanagement. Het gaat er niet om zoveel mogelijk sensoren te plaatsen of data te verzamelen, maar om eerst te bepalen welke informatie nodig is om een vraagstuk op te lossen.

De DGAM User Stories helpen om deze informatiebehoefte concreet te maken. Op basis hiervan kunnen partijen per asset het gesprek voeren over de benodigde informatie, mogelijke oplossingen en de bijbehorende kosten en baten. Het TIJGER Comité moedigt deelnemers aan deze gedachtegang te gebruiken bij het uitwerken van hun inzending.

5) **Verwachtingen rondom de TIJGER-inzendingen**

Het ecosysteem hecht veel waarde aan de praktische toepasbaarheid van de inzendingen. De competitie richt zich op bewezen technologie en concrete toepassingen, niet op algemene adviezen of uitsluitend theoretische concepten.

De belangrijkste vraag is hoe een inzending het ecosysteem en andere beheerders kan helpen om de implementatie van datagedreven assetmanagement te versnellen.

Daarbij kijkt de jury naar de waarde die een toepassing toevoegt. Deze waarde hoeft niet uitsluitend financieel te zijn. Ook voordelen die lastig te kwantificeren zijn, kunnen relevant zijn wanneer partijen de meerwaarde aannemelijk maken. Ook inzendingen die meerwaarde inzichtelijk maken welke niet gelijk op korte termijn inzichtelijk gemaakt hoeven te worden (schaalbaarheid).

6) **Voorbeelden uit andere sectoren zijn daarom nadrukkelijk welkom.** Een casus hoeft niet rechtstreeks afkomstig te zijn uit de infrastructuur of van een RWS-object. Ook toepassingen uit andere industrieën kunnen waardevol zijn, mits de inzender duidelijk maakt hoe TIJGER Comité en de DGAM-community deze kennis kunnen benutten bij de transitie naar datagedreven assetmanagement.

Een overtuigende inzending laat zien hoe een bewezen toepassing werkt, welke data daarvoor nodig zijn, welke waarde dit oplevert en hoe de toepassing binnen de infrastructuur kan bijdragen aan de doelstellingen van DGAM.

7) **Praktische aandachtspunten voor de inzendingen**

Voor de TIJGER-competitie gelden de volgende aandachtspunten:

- De inzending bestaat uit **vijf presentatieslides en een ingevuld template (max twee a4)**.
- Het template op Vector dient als hulpmiddel en inspiratie voor de uitwerking.
- De inzending moet alle aspecten van TIJGER behandelen.
- De toepassing moet voldoende concreet zijn en bij voorkeur steunen op aantoonbare praktijkervaring.
- De indiener moet duidelijk maken welke waarde de toepassing toevoegt en hoe deze binnen de infrastructuur toepasbaar is.
- Bewegend beeld wordt tijdens de Themadag niet ondersteund.
- Partijen mogen meerdere inzendingen indienen.

TIJGER Comité nodigt de deelnemers nadrukkelijk uit om gebruik te maken van de beschikbare DGAM-documentatie en de daarin beschreven werkwijze.

8) **Samenwerking en ontwikkeling van de infrasector**

Naast het verzamelen van waardevolle praktijkvoorbeelden willen we met de competitie ook bijdragen aan de ontwikkeling van nieuwe samenwerkingsmodellen. De infrasector kent momenteel een andere dynamiek dan veel industriële sectoren. Binnen de infrastructuur verloopt de samenwerking vaak nog volgens het traditionele proces van probleemsignalering, oplossingsvoorstel, offerte en uitvoering.

Datagedreven assetmanagement vraagt om een andere manier van werken. Door eerder informatie te delen, gezamenlijk de informatiebehoefte vast te stellen en data structureel beschikbaar te maken, kunnen partijen beter samenwerken en onderhoud slimmer organiseren. De sector beseft steeds meer dat deze verandering noodzakelijk is. Daarbij spelen niet alleen technische en financiële overwegingen een rol, maar ook de beschikbaarheid van personeel. Het wordt bijvoorbeeld steeds lastiger om tijdens feestdagen medewerkers beschikbaar te krijgen voor onverwachte onderhoudswerkzaamheden.

Door data beter te benutten, kunnen partijen onderhoud beter voorspellen en plannen. Dit kan bijdragen aan een efficiëntere inzet van mensen en middelen en aan een beter beheersbare instandhoudingsopgave.

9) **Afsluiting en vervolg**

RWS benadrukt dat de TIJGER-competitie een open uitnodiging is aan marktpartijen om bewezen toepassingen en vernieuwende werkwijzen te delen. Deelnemers krijgen de ruimte om meerdere praktijkvoorbeelden in te dienen. Daarbij staat niet het product centraal, maar de vraag hoe data, technologie en samenwerking bijdragen aan beter assetmanagement.

De competitie biedt daarmee niet alleen een podium voor waardevolle toepassingen, maar ook een kans om kennis uit verschillende sectoren samen te brengen en gezamenlijk de volgende stappen richting datagedreven assetmanagement te zetten.

De kernboodschap van de clinic is dat RWS zoekt naar concrete, bewezen en toepasbare oplossingen die aantonen hoe data waarde toevoegt aan het beheer en onderhoud van infrastructuur.